

Kérdést feltevő szervezet/személy	Kérdés	Tervezői válasz
GE Healthcare/Bagoly Andrea	<p>a) Egy kritérium rendszer van a pre-seed és a seed vállalkozásoknak, pedig ezek általában más helyzetben vannak.</p> <p>b) A seed körbe tartozó vállalkozások az itt leírt mérföldköveket már nagy valószínűséggel teljesítették (pl: "Azonosítja a számára lehetséges üzleti modelleket (min 3.) Azonosítja a három legmeghatározóbb bizonytalanságot üzleti modelljeiben o Elkészíti az A) pontban tett vállalásának első, validálásra alkalmas verzióját")</p>	<p>a) Fontos és meghatározó irányelv számunkra a transzparencia, ezért minden start-up-ot egységes kritérium rendszer alapján értékelünk majd. Azonban véleményünk szerint is más és más attribútumai vannak egy pre-seed és egy seed fázisban tartó start-up-nak, ezért az értékelési kritérium rendszert legjobb tudásunk szerint úgy alakítottuk ki, hogy a jelentkező start-upok akár pre-seed akár seed fázisnál tartanak sikeresen tudjanak pályázni. Ezt támasztja alá az is, hogy a piaci ajánlás megléte kötelező, azaz, ha valaki jó ötlettel rendelkezik, de még csak pre-seed fázisig jutott azt előrébb soroljuk, mint azt, aki már meglévő termékkel rendelkezik, de piacai vagy egyetemi ajánlással nem.</p> <p>b) Minden egyes új piaci bevezetés esetén a fent leírt mérföldköveket újra teljesíteni kell és a visszajelzések alapján új vagy a helyi piaci igényeknek megfelelően módosított terméket szükséges fejleszteni, azaz egy már meglévő termékkel rendelkező start-upnak is hasonlóan teljesítenie kell a fent meghatározott mérföldköveket új piaci bevezetés esetén, ami minden mentorált start-up esetén célja a Singulab Zrt.-nek.</p>

<p>GE Healthcare/Bagoly Andrea</p>	<p>3.1. Támogatható tevékenységek bemutatás A "Támogatható Tevékenységeknél" érdemes lenne bevonni a Jogi tanácsadást, főleg, hogy a projekt szakmai tartalmánál beszélnek pl.: szellemi jogoknak az óvatos vizsgálata. A legtöbb startup pont a jogi tudást tudja legnehezebben és nagy költséggel beszerezni, és sokszor fontos például a Non-Disclosure Agreementek, a szabadalmi jogok tisztázása, illetve a Funding köröknél a szerződések átnézése.</p>	<p>A Címzetti Felhívás alábbi pontja alapján a kérdéses költség elszámolható lesz:</p> <p>A projekt szakmai megvalósításához kapcsolódó szolgáltatások költsége:</p> <p>b) Egyéb szolgáltatás költségei (maximum 95.000 Ft/szakértői nap tervezhető és számolható el)</p> <p>Ø Külső szakértőtől vagy szolgáltatótól igénybevett tanácsadás és szolgáltatás díja. Az igénybe vett szolgáltatások esetében részletes helyzet- és piacfelmérés csatolása kötelező.</p> <p>Ø K+F és kapcsolódó szolgáltatások díja. Az igénybe vett szolgáltatások esetében részletes helyzet- és piacfelmérés csatolása kötelező.</p>
<p>GE Healthcare/Bagoly Andrea</p>	<p>3.2.1 m pontja: „A Kedvezményezett tudomásul veszi, ha a projekttel összefüggésben az értékesítésből, szolgáltatásból, bérbeadásból, regisztrációs díjból és egyéb bevételből (pl. közbeszerzési dokumentáció értékesítése) a megvalósítás időszakát magában foglaló teljesítési időponttal számlázott</p>	<p>A 272/2014. Korm. rendelet 4. Melléklet 4. ELSZÁMOLHATÓSÁGHOZ KAPCSOLÓDÓ KORLÁTOZÁSOK fejezet 4.4.7.1 pontja az Ön által kiemelteteket rögzíti, így ezen jogszabályi előírás miatt került az Irányító Hatóság által a Címzetti</p>

	<p><i>bevétel keletkezik, akkor a teljesítés időpontját is tartalmazó elszámolási időszakban csökkenti a projekt elszámolható költségeinek összegét.”</i></p> <p>Véleményünk szerint ezzel nem gyorsítják a startupok működését, mert ennek megfelelően mindenki ki fog várni a kereskedelmi tevékenységgel számlázással, hogy ne csökkenjen a támogatás összege, ez nem egy accelerator hozzáállás.</p>	<p>Felhívásban is rögzítésre, azaz ezt nem lehet feloldani, módosítani.</p>
GE Healthcare/Bagoly Andrea	<p>3.8 Önerő: Érdemes lenne jobban kibontani: milyen forrásból származhat, pl.: lehet egy harmadik fél (külső befektető). Ha igen lehetne nem pénzügyi eszközökkel támogatni, azzal, hogy egy listát szolgáltatni a startupok felé amin olyan befektetők állnak akik tisztában vannak már a programmal. Véleményünk szerint sok startupnak ez lesz a nehezen teljesíthető kritérium és ezért nem jelentkeznek majd – főleg, ha pre-seed stádiumban vannak és még nem volt dolguk pénz szerzésével, ezt érdemes lenne elősegíteni.</p>	<p>Az önerőre vonatkozó szabályokat, információkat teljes körben – ahog az a Címzetti Felhívás 7. Egyéb információk fejezetében rögzítésre került – a Működési Kézikönyv tartalmazza az Ön által kért részletezettség mellett.</p>
GE Healthcare/Bagoly Andrea	<p>5.6 Az elszámolhatóság további feltétele: Az 500 e/bruttó korlátozása a Startup alkalmazottakat javasoljuk átfogalmazásra úgy, hogy az alapító csapat nem kereshet ennél többet, mert különben eléggé bekorlátozza, hogy milyen embereket tudnak 'levadászni'. A harmadik 'szakmai munktárs'-nak már sok esetben (pl.: software fejlesztőnél) piaci ár alatt kéne fizetniük.</p>	<p>Mivel a harmadik „szakmai munkatárs” ebben az esetben nem alapító azt javasolnánk, hogy mint alvállalkozót bízzák meg adott fejlesztési feladatra. A „mag csapat” (tulajdonos, opcionális tulajdonos) tagjai számára nem hisszük, hogy ennél magasabb fizetés indokolt lenne jelen piaci környezetben, hiszen ideális esetben az ő anyagi honorációjuknak legmeghatározóbb része az a tulajdoni hányad értékének növekedése.</p>

